

Curriculum Vitae

Antoine G. ZGHEIB

Cell: +1 514 550 7910

Courriel: zgheib_tony@hotmail.com

Adresse: 94943 Cérés Dollard Des Ormeaux; H8Y 3P3 Montréal, Québec

Bio - Profil

40 années d'expérience globale dans l'Entrepreneuriat, les Ressources Humaines, l'Administration et la gestion des Ventes.

Un professionnel multifonctionnel, j'ai mené des missions dans le Moyen-Orient, le Gulf d'Arabie et l'Afrique du Nord ; qui ont couvert le marketing mix, la gestion du cycle de vente, le développement de plans d'affaires, le suivi des approvisionnements, la production industrielle, le contrôle des stocks, la planification de la logistique, l'implémentation financière et budgétaire, les activités de l'administration générale, les ressources humaines pour finalement gérer ma propre entreprise au Canada .

- Respecte les délais sans sacrifier la qualité de la production.
- Motive le personnel en vue d'atteindre les objectifs assignés.
- Communicateur et négociateur efficace
- Capacité à travailler dans un environnement multiculturel.
- Talent pour l'identification et la résolution proactive des problèmes.
- Parfaite Gestion du temps et des besoins prioritaires.
- Peut travailler sous pression en gérant des multitâches.
- Maitrise les applications MS Office.

EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

Propriétaire et Président de Signarama (Laval & Mirabel) 2013-présent

Franchise spécialisée dans l'impression grand format, enseignes, bannières, affichage, habillage de véhicules et de vitrines, etc...

Directeur de l'Administration & des Ressources Humaines 2005-2013

ARCAN Group (Entreprise de construction électromécanique) – Arabie Saoudite

Toutes les tâches liées à gérer 1800 personnes : Recrutement et sélection, initiation, affectation des ressources, évaluations de performance, établissement de code de vie, calcul de la paie, planification de la relève, sondages de satisfaction, gestion des vacances, assurance médicale, logement & hébergement, implémentation de logiciel RH, administration, approvisionnement, contrôle des coûts, etc...

Directeur Développement Ventes & Marketing **1999 - 2005**
ABELA Frères (Distribution de produits Pharmaceutiques "GlaxoSmithKline",

Communication avec les fournisseurs, gestion des ventes & de la distribution (équipe de 16 consultants), implémentation d'une nouvelle structure & d'un nouveau système de rémunération, lancement de nouveaux produits , organisation de conférences, relations publiques, études de marché, campagne publicitaires, développement de brochures et catalogues, foires, etc...

Directeur Général Adjoint **1997-1998**
SOCIETE REGIE D'EXPOSITIONS (Louer des espaces d'Expositions, Coproduire &/ou organiser des foires et des évènements.)

Formalités Administratives & Financières. Études techniques de montage et d'exécution de stands. Négociations de contrats. Préparation de plans marketing, développement de brochures, catalogues, cartons d'invitation et de publi-information; organisation de conférences et de réceptions pour les exposants. Élaboration de campagnes de publicité ainsi que des activités de relations publiques avec les attachés gouvernementaux & auprès des ambassades.

Directeur Général Adjoint **1991-1997**
SOCIETE LIBANO ITALIENNE DES SAVONS ET DETERGENTS sal (Production & distribution de Détergents Liquides et en Poudre.)

Négociations des achats de matières premières, suivi du frêt et des L/C's, suivi de la production, contrôle du stock, formalités administratives et financières, gestion du personnel, gestion de la distribution & de la logistique, études de marché, lancement de nouveaux produits, campagnes marketing ATL & BTL.

Directeur Général Adjoint - ORIEF INTL' TRADING (Recyclage ferraille) **1988-1990**
Gestionnaire Marketing et Ventes - LA REGIE LIBANAISE DE PUBLICITE **1986-1987**
Gestionnaire Développement Ventes - MODULEX (Signalisation) **1980-1985**

EDUCATION

UNIVERSITAIRE: **Université St. Joseph**
License en Gestion des Entreprises 1981
Master en marketing (Non diplômé) 1982
HEC - Montréal
Certificat en Ressources Humaines 2014

SEMINAIRES:

- Associated Management Consultants: Global Marketing 1991
- Starmanship & Associates
Advanced Selling Workshop 2003
Team Building 2004
- Young Urban Professionals: The "Mentor" 2004
- SIX SIGMA US : 6 Sigma - Green Belt 2007
- NOVOTECH - Project Management Institute (PMP preparation) 2008

LANGUES:

Écrites & parlées couramment : Le Français, l'Anglais et l'Arabe. L'Italien (assez bien)

ACTIVITES SOCIALES

Conseil Québécois de la Franchise (membre administrateur) 2018-2021

Comité de support à la CRL section Canada (membre fondateur) 2015-présent

Croix Rouge Libanaise – Équipes secouristes: Chef d'équipe 1982 – 1988

Liban Sourire: Organisation s'occupant de l'environnement 1980 - 1981